

Mit unserer jahrzehntelangen Erfahrung bieten wir einen 360-Grad-Premium-Service und unterstützen Unternehmen von der **Projektidee** über die gesamte **Förderungsbeantragung und Förderabwicklung** bis hin zur optimalen **Finanzierung**.

Du willst gutes Geld verdienen, **hast bereits Erfahrung im Vertrieb** (und zwar in der telefonischen Kaltakquise / Coldcalling / Pre-Setting), bist fleißig, motiviert, in einem Profi-Team voll aufzugehen?

Wir suchen Menschen, die **eigenständig & kommunikativ** sind und uns beim Vertrieb unserer revolutionären Dienstleistung helfen.

VertriebsmitarbeiterIn (m/w/d) in Wien, 15h-40h

Deine Aufgaben

- Gute und flüssige Telefonate sind die Grundlage deiner Arbeit; du musst die deutsche Sprache daher perfekt beherrschen
- Im Idealfall hast du schon einmal in der telefonischen Kaltakquise gearbeitet und bist mit allen Wassern gewaschen. Der Kunde sagt "Nein"? Du bleibst trotzdem dran!
- Du musst mit Ablehnung umgehen können und solltest bereits die Einstellung mitbringen: Passt nicht? ok... NEXT!
- Regelmäßige Kommunikation deiner Fortschritte in internen Online-Meetings
- Aktive Neukundenakquise via Kaltaquise übers Telefon oder Mail
- Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Betreuung bestehender Kunden
- Vorbereitung und Durchführung von Präsentationen sowie Angebotserstellung
- CRM-Pflege und Marktanalyse mit Einblicken in strategisches Vertriebsmanagement

Dein Profil:

- Kaufmännische Ausbildung (z.B. HAK, FH, Universität)
- Erfahrung im Vertrieb oder in der Kundenbetreuung von Vorteil
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung
- Eigeninitiative, Flexibilität und Teamgeist
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Kommunikationsstärke und Freude am lösungsorientierten Dialog mit Entscheidungsträger:innen
- Fähigkeit, sich schnell in neue Themen einzuarbeiten und komplexe Sachverhalte verständlich zu erklären
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise, Hands-on-Mentalität

Was dich bei uns erwartet

Bei uns übernimmst du eine abwechslungsreiche und entwicklungsfähige Aufgabe - mit einem starken Team im Rücken, strukturiertem Onboarding und echten Perspektiven für deine [Weiterentwicklung im Unternehmen](#).

Neben zahlreichen Benefits (z. B. Essensgutscheinen, Öffi-Ticket, Weiterbildungsangeboten, flexiblen Arbeitszeiten, Homeoffice etc) bieten wir ein monatliches Bruttogehalt ab EUR 2800,00 auf Vollzeitbasis. Darüber hinaus honorieren wir erreichte Ziele mit einem [attraktiven Erfolgsbonus](#).

Die tatsächliche Vergütung orientiert sich an Ihrer Qualifikation und Erfahrung.

Interessiert? Engagiert? Motiviert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen!
Bitte unter folgendem Link: <https://inspiralia.bamboohr.com/careers/200>

Erfahren Sie mehr über uns auf: www.inspiralia.at
