

Junior Sales Manager:in (m/w/d)



Graz & hybrid



Vollzeit oder Teilzeit



Ab sofort

Über Instahelp

Wie geht's dir? Wir bei Instahelp setzen uns für mentale Gesundheit ein und schaffen einen einfachen Zugang zu professioneller Beratung mit Top-Psycholog:innen – von zu Hause aus per Video-/Audiotelefonie oder Text-Chat. Wir unterstützen Personen bei Themen, die uns alle beschäftigen: Berufliche Überlastung, Beziehungsprobleme, Herausforderungen in der Familie, depressive Verstimmungen oder Verunsicherung durch globale Krisen. Neben Privatkund:innen nutzen zahlreiche Unternehmen Instahelp zur Stärkung des Mental Wellbeing ihrer Mitarbeitenden. Instahelp ist Österreichs Startup des Jahres 2019 sowie Top Brand Corporate Health. Nähere Infos zu unserem Unternehmen findest du hier: <https://instahelp.me/business>

Als **Junior Sales Manager im Partnerships-Team** bist du der Motor unserer Leadgenerierung bei Instahelp! Mit deiner proaktiven Art begeisterst du Unternehmen für unsere Mission, mentale Gesundheit zugänglich zu machen. Du knüpfst erste Kontakte, entwickelst kreative Vertriebsansätze und arbeitest eng mit dem Head of Sales zusammen, um neue Türen zu öffnen. Deine Leidenschaft für Sales und dein Interesse für mentale Gesundheit treiben dich an, innovative Wege zu gehen und gemeinsam mit uns Großes zu erreichen. Werde Teil unseres Teams und gestalte die Zukunft der mentalen Gesundheit in Unternehmen! Ob Teilzeit oder Vollzeit – wir sind flexibel! Ab 25 Stunden pro Woche freuen wir uns über deine Unterstützung.

Deine Aufgaben

- **Proaktive Leadgenerierung:** Du identifizierst selbstständig potenzielle Unternehmenskunden und nimmst primär telefonisch Kontakt auf. Bei Bedarf nutzt du auch Social Media und E-Mail.
- **Enge Zusammenarbeit:** Du arbeitest Hand in Hand mit unserem Head of Sales, um qualifizierte Leads reibungslos in den Sales Prozess zu überführen.
- **Strategische Unterstützung:** Du unterstützt bei der Entwicklung von Vertriebsstrategien, testest verschiedene Sales Ansätze (telefonisch & online), um potenzielle Kund:innen zu erreichen und zu überzeugen.
- **Stetige Weiterentwicklung:** Du challengst den Status Quo und bist motiviert, dich kontinuierlich über Markttrends und Vertriebstechiken zu informieren und dein Wissen zu erweitern.

Das solltest du mitbringen

- Du bist begeistert von Mental Health und digitalen innovativen Produkten.
- Du hast eine Leidenschaft für Sales und bestenfalls auch schon erste Erfahrungen im Kundenkontakt.
- Du hast ein abgeschlossenes oder laufendes Studium im Bereich BWL oder Sales Management (Bachelor oder Master).
- Du verfügst über hervorragende Kommunikationsfähigkeiten in deutscher, wie auch englischer Sprache (sowohl schriftlich als auch mündlich).

Worauf du dich freuen kannst

- Ein motiviertes und wertschätzendes Team
- Einen großen Gestaltungsspielraum, um den Zugang zu mentaler Gesundheit für viele Menschen in Europa zu vereinfachen und niederschwellig zu gestalten
- Aktive Mitgestaltung der Mental Wellbeing Culture in unserem Team
- 2 Tage pro Woche Home-Office und 100% Remote-Work im Sommermonat August ("Instahelp unter Palmen")
- Regelmäßige Teamevents (z.B. 2-tägiges Sommerevent oder jährliche Knödel-Challenge)

Wir möchten langfristig mit dir zusammenarbeiten und begleiten dich mit persönlichem Mentoring, regelmäßigen Feedbackgesprächen und wertvollen Benefits im Arbeitsalltag. Das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position beträgt € 2.473 – 3.063 brutto pro Monat bei Vollzeitanstellung (je nach Qualifikation und Erfahrung).

Bitte sende deine aussagekräftige Bewerbung und deinen möglichen Starttermin an:

Insta Communications GmbH

Michaela Holzmann

Münzgrabenstraße 92/4

8010 Graz

jobs+partnerships@instahelp.me

www.instahelp.me