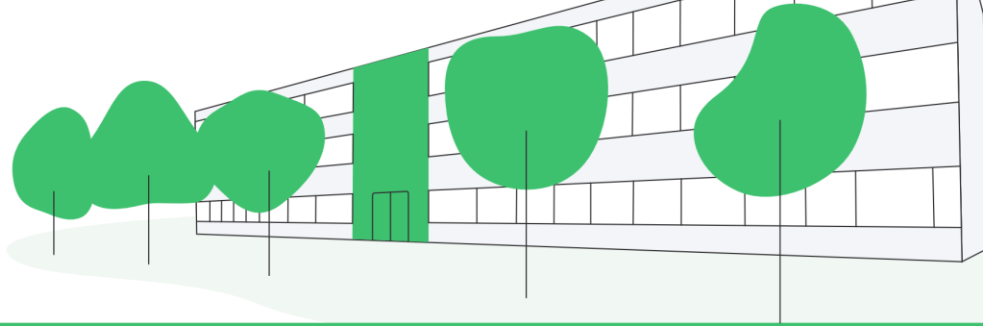




Sales Development Representative (m/f/x)

Hallo, mein Name ist Armin und ich bin der CCO bei Intact.

Bist du bereit, Teil eines führenden Unternehmens zu werden, das die Welt sicherer und nachhaltiger macht? Als internationaler Vorreiter im Bereich Audit- und Zertifizierungssoftware stellen wir mit unseren Lösungen sicher, dass Bioprodukte wirklich bio sind, Lebensmittel sicher sind, Fischereien nachhaltig arbeiten und Gebäude nicht in Flammen aufgehen.

Durch unsere globale Präsenz bist du mit Kunden auf der ganzen Welt in Kontakt und lernst viele Kulturen und Arbeitsweisen kennen. Klingt spannend? Dann bewirb dich jetzt!

Are you ready?

- ☐ Neukundenakquise im Audit- und Zertifizierungsbereich
- ☐ Marktpotenzialrecherche und Identifizierung potenzieller Kunden
- ☐ Qualifizierung von Marketing-Leads durch unterschiedliche Ansprachemethoden (E-Mail, Telefon, Social Selling)
- ☐ Generierung von Sales Opportunities in enger Zusammenarbeit mit unseren Account Executives
- ☐ Durchführung von Sales-Kampagnen in Zusammenarbeit mit Marketing
- ☐ Regelmäßiges Reporting an die zuständige Führungskraft (wöchentliche, monatliche und quartalsweise Ergebnisse)

Are you the ONE?

- ☐ Abgeschlossene wirtschaftliche und/oder technische Ausbildung
- ☐ Erste Berufserfahrung im Sales Bereich von Vorteil
- ☐ Idealerweise Erfahrung im Umgang mit Salesforce oder vergleichbarer CRM-Software
- ☐ Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse
- ☐ Versierter Umgang mit Microsoft Office sowie IT-Affinität
- ☐ Teamplayer mit sehr guten Kommunikationsfähigkeiten
- ☐ Strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- ☐ Hohe Reisebereitschaft

Why US?

- ☐ Gleitzeitmodell und flexibler Arbeitsplatz sowie Home-Office Möglichkeit
- ☐ Wir bieten dir ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit regelmäßigen Teamevents (wie z.B. Hochseilgarten, Escape Rooms, Billiard spielen oder auch Buschenschank)
- ☐ Du bist, was du isst: Wir haben verschiedene Gasthäuser mit Vergünstigungen in der Umgebung um ausreichend verköstigt zu werden
- ☐ Egal ob öffentlich oder mit dem Auto, wir sind gut erreichbar
- ☐ Wir bieten eine faire Entlohnung - für diese Position ab € 3.175,- auf Basis Vollzeit (38,5 Std) + attraktives Provisionsmodell
- ☐ Start: asap

Sende uns deine
aussagekräftigen
Bewerbungsunterlagen

via E-Mail an: karriere@intact-systems.com
Intact GmbH, z.H. Frau Katajon Nasserri-Tabrizi
Parkring 6, 8403 Lebring, Österreich