codeflügel

Vertriebstalent gesucht (m/w/x)

Du bist engagiert, ein Organisationstalent und in Punkto selbstständiger Arbeitsweise kann dir niemand so leicht etwas vormachen? Noch dazu bist du auf der Suche nach einem abwechslungsreichen und spannenden Job, der dir Raum für Mitgestaltungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten bietet?

Wir sind auf der Suche nach einem Vetriebstalent (m/w/x)

Deine Aufgabenbereiche werden sein...

- Akquise von Neukunden:
  - Identifikation potenzieller Kunden und Ansprache
  - Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Neukundengewinnung
- Telefonkaltakquise:
  - Proaktive Ansprache von potenziellen Kunden
  - Qualifizierung von Leads und Überführung in den Vertriebsprozess
- Präsentation des Unternehmens und unserer Leistungen:
  - Teilnahme an Veranstaltungen (offline) zur Vorstellung unseres Unternehmens
  - Durchführung von Webinaren (online) zur Präsentation unserer Produkte/Dienstleistungen
- Systematische Erschließung aller Marktpotentiale:
  - Marktanalysen und Identifikation von Wachstumschancen
  - Entwicklung von Strategien zur Markterschließung und -penetration
- Herstellung von Querverbindungen und Synergien:
  - Identifikation von Möglichkeiten zur Zusammenarbeit zwischen verschiedenen Kunden, Märkten und Technologien
  - Schaffung von Synergien zur Steigerung des Unternehmenserfolgs
- Technologisches Grundverständnis:
  - Fähigkeit zur Erstellung von Angeboten auf technischer Basis
  - Qualifikation von Leads hinsichtlich technischer Anforderungen
- Mitarbeit an allen Vertriebsaufgaben:
  - Unterstützung des Vertriebsteams bei operativen Aufgaben
  - Beitrag zur Erreichung der Vertriebsziele des Unternehmens
- Angebotserstellung, Verfolgung und Betreuung:
  - Ausarbeitung von kundenindividuellen Angeboten
  - Begleitung des Angebotsprozesses bis zur Auftragserteilung
- Enge Zusammenarbeit und Kommunikation:
  - Intensive Abstimmung mit allen Bereichen des Unternehmens
  - Regelmäßiger Austausch mit Projektleitern, Kunden und der Geschäftsführung
- Positionsentwicklung und langfristige Gestaltung:
  - Anspruch, die Position langfristig zu gestalten und weiterzuentwickeln
-

Was wir uns von dir wünschen...

- starkes Interesse am Markt und an Vertriebstätigkeiten
- Fundierte Vertriebskenntnisse und nachweisbare Erfolge im Vertrieb
- Erfahrung in der Kundenbetreuung und im Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke

- Hervorragendes Organisationstalent und strukturierte Arbeitsweise
- Teamgeist und die Fähigkeit zur effektiven Zusammenarbeit im Team
- Selbständigkeit, Eigeninitiative und Zuverlässigkeit
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit in verschiedenen Situationen
- Ausgeprägtes Kundenbewusstsein und Serviceorientierung
- Flexibilität und Anpassungsfähigkeit an wechselnde Anforderungen

Must-have

Starkes Interesse am Markt und an Vertriebstätigkeiten

Fundierte Vertriebskenntnisse und nachweisbare Erfolge im Vertrieb

Erfahrung in der Kundenbetreuung und im Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen

Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke

Hervorragendes Organisationstalent und strukturierte Arbeitsweise

Teamgeist und die Fähigkeit zur effektiven Zusammenarbeit im Team

Selbständigkeit, Eigeninitiative und Zuverlässigkeit

Hervorragende Kommunikationsfähigkeit in verschiedenen Situationen

Ausgeprägtes Kundenbewusstsein und Serviceorientierung

Flexibilität und Anpassungsfähigkeit an wechselnde Anforderungen

Nice-to-have

Erfahrung in der Präsentation von Unternehmen und Leistungen auf Veranstaltungen und Webinaren

Technologisches Grundverständnis für Angebotserstellung und Leadqualifikation

Kenntnisse in der systematischen Erschließung von Marktpotentialen

Erfahrung in der Herstellung von Querverbindungen und Synergien zwischen Kunden, Märkten und Technologien

Interesse an der langfristigen Positionsgestaltung und -entwicklung

Noch dazu bist du...

#selbstbewusst #teamplayer #verlässlich #kommunikativ #vorausdenkend #motiviert #humorvoll #lösungsorientiert #verantwortungsbewusst #ehrlich #lernbereit #gewissenhaft #high-performer #durchsetzungsfähig #jemanddermitgestaltenmöchte

Was wir dir bieten...

Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit

Ein motiviertes und professionelles Team

eine umfassende Onboarding-, Mentoring- und Einarbeitungsphase

ein werteorientiertes Unternehmen mit einer großen Vision

eine lockere und humorvolle Arbeitsatmosphäre, ein tolles familiäres Betriebsklima, großartiger Zusammenhalt und eine „DU-Kultur"

flache Hierarchien

Eine dynamische Arbeitsumgebung in einem innovativen Unternehmen

Die Möglichkeit, maßgeblich zum Unternehmenserfolg beizutragen

...und was wir dir sonst noch bieten

ein Team, das sich ständig weiter entwickelt mit hohem Anspruch an Qualität und Usability

private und berufliche Weiterbildungsmöglichkeiten

flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit f. Homeoffice

Teamveranstaltungen und gemeinsames Feiern unserer Erfolge

gratis Kaffee und Süßes für die Seele

gute Erreichbarkeit in einem modern-historischen und zentral gelegenen Office mitten in Graz

faire Entlohnung

Wir bieten dir eine Anstellung mit einem Monatsbruttogehalt von mindestens EUR €43.500 – € 61.600 (bei Vollzeitanstellung). Bei entsprechender Berufserfahrung oder fachlicher Qualifikation besteht natürlich die Bereitschaft zur Überzahlung. Unsere Gehälter sind marktkonform und fair, darum solltest du dich unbedingt bewerben, auch wenn deine Gehaltsvorstellungen andere sind.

So individuell wie du bist, ist auch deine Berufserfahrung und genauso individuell wird auch dein Gehalt sein.

Du fühlst dich bereits "gecodeflügelt" und hast Lust auf einen abwechslungsreichen Job der Spaß macht und Lust in einer super innovativen Branche zu arbeiten?

Bitte sende uns deine Bewerbung inkl. Portfolio, dein frühestmögliches Eintrittsdatum, sowie deine Gehaltsvorstellungen, mit dem Codewort „Vertriebs- und Office Allrounder", an: bewerbung@codefluegel.com

Come and join our team – wo sich High-Performance mit Spaß vereint!