



## Sales & Business Development Support (w/m/d)

### Vollzeit oder Teilzeit in Vertrieb und Geschäftsentwicklung/SDR

Wir suchen eine Person, die unseren Sales Manager tatkräftig bei der Suche und Akquise neuer Kund:innen unterstützt. Der Schwerpunkt liegt dabei auf Start-ups, die wir zu öffentlichen Fördermitteln beraten und bei der Antragstellung unterstützen.

#### AUFGABEN

- Recherche und Akquise neuer Klienten und Klientinnen
- Vorqualifizierung von In-/Outbound Leads
- Du bist die erste Kontaktperson für potenzielle Kundinnen und Kunden, organisierst deine Arbeit selbstständig und mit den von dir bevorzugten Methoden, z. B. indem du dein Netzwerk nutzt oder ausbaust, interessante Start-ups über Social-Media-Plattformen ansprichst, Telefongespräche bzw. E-Mail-Kontakte initiiert oder einschlägige Events besuchst
- Da wir selbst Start-up-ähnliche Strukturen haben, übernimmst du darüber hinaus gelegentlich auch organisatorische Aufgaben. So sorgst du zum Beispiel dafür, dass die Projektarbeit zwischen den erfolgreich angeworbenen Klient:innen und unseren Berater:innen durch deine klare Kommunikation besonders effizient abläuft und zu positiven Projekterfahrungen führt

#### ANFORDERUNGEN

- Idealerweise bist du/warst du selbst Gründer:in, hast bereits Erfahrung im Vertrieb, eine kaufmännische Ausbildung bzw. ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Unsere interne Arbeitssprache ist Englisch, daher setzen wir sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift voraus
- Eine selbstständige Arbeitsweise, Verlässlichkeit, eine hohe Motivation und ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten für die Arbeit im Team und mit Klient:innen
- Organisationstalent und gute Kenntnisse (oder eine hohe Lernbereitschaft) in Social Media, MS Office und weiteren hilfreichen Tools
- Begeisterung für den Vertrieb und die Akquise neuer Kund:innen, insbesondere im Bereich von Start-Ups

#### WIR BIETEN

- Gründliche Einarbeitung und langfristige Karriereperspektiven
- Flache Hierarchien und ein angenehmes Arbeitsklima
- Ein zentral gelegenes Büro am Jakominiplatz in Graz (und bald in Wien)
- Das Klimaticket Steiermark für den Arbeitsweg
- Flexible Arbeitszeiten und Rücksichtnahme auf individuelle Arbeitszeitbedürfnisse
- Möglichkeit zur Arbeit im Home-Office nach Absprache
- Firmeneigener Laptop

Das monatliche Grundgehalt beträgt EUR 2.000 - EUR 2.200 brutto auf Vollzeitbasis. Eine Überzahlung wird entsprechend der Qualifikation und Erfahrung gerne in Betracht gezogen.

Das klingt interessant für dich? Dann bewirb dich und werde Teil eines bunten und vielfältigen Teams aus kreativen und klugen Köpfen. **Wir freuen uns auf deine Bewerbung an [leder@dharma-funding.solutions](mailto:leder@dharma-funding.solutions).**

#### DHARMA FUNDING SOLUTIONS

Büro Graz: Jakominiplatz 15/11, 8010 Graz