

Telesales-Mitarbeiter:in (w/m/d)

Graz | Vollzeit | ab sofort

Als ein sehr renommiertes Übersetzungsbüro sorgt ALLESPRACHEN seit über 30 Jahren für eine reibungslose Kommunikation zwischen Kunden aus dem gesamten deutschsprachigen Raum und ihren ausländischen Geschäftspartnern. Sind Sie auf der Suche nach einem Arbeitgeber, der Ihre Leistungen anerkennt, Sie wertschätzt und Sie bei der beruflichen Weiterentwicklung unterstützt? Willkommen bei ALLESPRACHEN!

Ihre Aufgaben

- Telefonische B2B-Verkaufsgespräche für hochwertige sprachliche Dienstleistungen (hauptsächlich Übersetzungen).
- Vorwiegend telefonieren Sie mit warmen Kontakten, die per Mail anfragen. Vor Angebotslegung werden diese von Ihnen angerufen. Sie machen Bedarfsanalyse und auch etwas "geistige Brandstiftung" 😊
- nach erfolgter Angebotslegung durch das Projektmanagement führen Sie Nachfassgespräche und machen den Sack zu. Dabei pflegen Sie auch die Kundenbeziehungen.
- Sie betreiben auch telefonische Kaltakquise und reaktivieren Bestandskunden, die schon länger keinen Auftrag mehr gelegt haben.
- Sie optimieren Telefonleitfäden und entwickeln neue Strategien zu Verkaufsgesprächen.
- Sie arbeiten mit dem modernsten CRM-System Hubspot und pflegen dort die Kundendaten.

Wir bieten Ihnen

- Mindestgehalt EUR 2.300 brutto / Monat (zzgl. attraktiver leistungsbezogener Prämie). Es besteht die Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und beruflicher Erfahrung!
- Systemvertrieb mit bestehenden Prozessen und Leitfäden
- tausende qualifizierte Leads
- laufende Fortbildung durch Onlinekurse und Seminare bei Europas bekanntestem Verkaufstrainer, Dirk Kreuter
- erprobte Telefonleitfäden, die mit Unternehmensberater Karl Pinczolits ausgearbeitet wurden
- kooperative und familiäre Unternehmenskultur mit vielen Handlungsfreiräumen
- freundliche und hilfsbereite Kolleginnen und Kollegen
- eigener überdachter Parkplatz
- eigenes Büro mit Kaffeeküche gleich nebenan
- modern eingerichteter Arbeitsplatz mit hochwertigem Jabra-Headset
- tierfreundliches Unternehmen

Das erwarten wir von Ihnen

- Sie brennen für Vertrieb/Sales
- Sie beherrschen Deutsch auf Muttersprachenniveau
- Sie haben ein souveränes Auftreten und lieben es, mit Kunden und Interessenten nicht nur zu telefonieren, sondern auch Kaufabschlüsse zu machen
- Sie sind schlagfertig und haben eine sympathische Stimme
- Sie haben ein ausgeprägtes Gespür für Kundenwünsche
- Sie sind erfolgsorientiert und Herausforderungen motivieren Sie
- Sie feiern gern persönliche Erfolge und ein „Nein“ bringt Sie in Höchstform
- Wir sehen uns gerne täglich – Homeoffice gibt es bei uns nicht
- Erfahrung im Vertrieb ist Voraussetzung

Jetzt bewerben!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung auf allesprachen.recruitee.com. Rückfragen richten Sie an Mag. Ljubica Negovec unter bewerbung@allesprachen.at.

